



IMPULSA TU CRECIMIENTO, CONECTA CON EXPERTOS Y DESCUBRE NUEVAS ESTRATEGIAS PARA POTENCIAR TU PRODUCTIVIDAD.

El Foro Internacional de Productividad es el espacio por excelencia para líderes, especialistas y profesionales que buscan impulsar el comercio internacional desde una perspectiva estratégica, segura y digital.

Este encuentro dinámico y de alto nivel está diseñado para ofrecerte una actualización integral sobre las últimas tendencias, que y tecnologías innovaciones están transformando competitividad global.

Conecta con expertos, comparte experiencias que marcan la diferencia y participa en conversaciones clave sobre los desafíos y oportunidades de la internacionalización empresarial, la seguridad en las operaciones y la digitalización de procesos en un entorno cada vez más exigente y globalizado.

AUSPICIAN:





































SÉ PARTE DE UNA EXPERIENCIA ÚNICA







MAYRA BENÍTEZ

Branch Manager – Interborders Paraguay Especialista en Comercio Exterior y Logística Internacional

Profesional con **amplia experiencia en comercio exterior, logística internacional y pricing estratégico**, ha desarrollado su carrera en empresas líderes del sector, ocupando posiciones de responsabilidad en Airmar Cargo, Jauser Paraguay e Interborders, donde actualmente se desempeña como Branch Manager.

Su trayectoria se destaca por la gestión integral de operaciones logísticas, el desarrollo de estrategias regionales y la optimización de procesos de importación y exportación.

Comprometida con la eficiencia y la innovación, impulsa la adopción de prácticas que fortalecen la competitividad del comercio internacional paraguayo.







JORGE FIGUEREDO

CEO & Founder de Líderes Digitales y Country Manager de Solcre

Es un reconocido referente en transformación digital e inteligencia artificial en Paraguay. Con más de 20 años de experiencia liderando áreas tecnológicas en empresas nacionales y multinacionales, ha impulsado soluciones innovadoras en sectores como banca, consumo masivo, recursos humanos, deporte e industria.

Actualmente es CEO & Founder de Líderes Digitales y Country Manager de Solcre, donde promueve el uso estratégico de tecnologías emergentes para potenciar el talento humano y la competitividad empresarial. Además, es conductor del pódcast "CEO2Hero", espacio dedicado a explorar el impacto de la innovación y la IA en la alta dirección. Su enfoque combina visión empresarial, conocimiento técnico y compromiso con el desarrollo del ecosistema digital del país.

Jorge es un apasionado promotor de la inteligencia artificial generativa, con certificaciones especializadas y una activa labor como speaker internacional. Su participación en este foro busca inspirar y aportar herramientas prácticas para que ejecutivos, emprendedores y profesionales lideren el cambio en la nueva era tecnológica.





ANDREA CELESTE FERNÁNDEZ NOGUERA

Directora de Información y Notificación de Comercio Exterior Ministerio de Industria y Comercio (MIC)

Egresada de la Facultad de Agronomía de la Universidad Nacional de Asunción (UNA), Andrea Fernández cuenta con más de 10 años de trayectoria en comercio exterior y en la formulación de políticas vinculadas a la apertura comercial y el desarrollo sostenible.

Ha participado en programas de formación en la Organización Mundial del Comercio (OMC) y en el Instituto Clingendael de los Países Bajos, **especializándose en tendencias del comercio internacional y planificación de políticas públicas**.

Es Coordinadora Técnica Nacional del Subgrupo de Trabajo N.º 3 del MERCOSUR ("Reglamentos Técnicos y Evaluación de la Conformidad") y Punto Focal del Acuerdo sobre Obstáculos Técnicos al Comercio (OTC) ante la OMC. Además, representa al país en negociaciones internacionales con la Unión Europea, EFTA, Singapur, Canadá y Emiratos Árabes Unidos, entre otros.

Su trabajo se centra en promover un comercio exterior competitivo y sostenible, articulando políticas que equilibren la facilitación del comercio con el cumplimiento de estándares internacionales de calidad.





NIKOLAUS OSIW

Director de Inteligencia Competitiva - REDIEX

Con más de **15 años de trayectoria** en inteligencia comercial, competitiva y de negocios, Nikolaus Osiw se ha consolidado como un referente en el diseño de estrategias para el desarrollo económico y la internacionalización de empresas.

En REDIEX ha ocupado cargos clave como Gerente de Inteligencia Comercial, Director de Inteligencia de Negocios y actualmente Director de Inteligencia Competitiva. Además, se ha desempeñado como asesor en los gabinetes técnicos de los Ministerios de Industria y Comercio y de Hacienda, aportando conocimiento estratégico a la formulación de políticas públicas.

Su experiencia combina visión analítica y capacidad de gestión, orientada a potenciar la competitividad del Paraguay en los mercados internacionales.







Rocío Vázquez

Consultora en Inteligencia Artificial y Marketing Estratégico CEO & Founder de Publia

Reconocida profesional paraguaya con más de diez años de experiencia en marketing estratégico, digital e innovación tecnológica. Como fundadora y directora de Publia, lidera procesos de transformación digital para empresas de distintos sectores, integrando creatividad, datos e inteligencia artificial para potenciar la productividad y la competitividad.

Certificada en Inteligencia Artificial, Neuromarketing y Customer Experience, combina una visión humana y tecnológica del negocio, ayudando a las marcas a adaptarse a los nuevos modelos digitales. Su enfoque sobre cómo la IA impulsa la eficiencia en la gestión, la logística y el comercio global aporta una mirada clave para comprender la evolución de la productividad en la era digital.

Apasionada por la innovación y la conexión entre tecnología y emociones, Rocío impulsa estrategias que transforman la manera en que las empresas comunican, operan y crean valor sostenible en entornos cada vez más dinámicos y globales.





VANIA ORTEGA

Directora de Apoyo a las Exportaciones - REDIEX

Con más de una década de experiencia en la promoción comercial y la atracción de inversiones, Vania Ortega ha liderado iniciativas estratégicas para posicionar a Paraguay en el mercado internacional.

En REDIEX ha diseñado e implementado estrategias de posicionamiento global, gestionado plataformas digitales y articulado alianzas público-privadas orientadas a fortalecer la competitividad y ampliar las oportunidades de exportación del país.

Su trayectoria refleja un **firme compromiso con la internacionalización de las empresas paraguayas** y con la generación de valor estratégico a través de la inversión extranjera.





NETWORKING DEALTO IMPACTO

Un espacio diseñado para potenciar tus habilidades de liderazgo y negociación, y sobre todo, para que construyas una red de contactos estratégica que impulse tus negocios a nivel nacional e internacional.

Moderador: FEDERICO ROCHA Coach Invitado





"IV FORO INTERNACIONAL DE PRODUCTIVIDAD CON ÉNFASIS EN COMERCIO INTERNACIONAL"

Viernes 31 de octubre, 15:00 a 21:30hs.

EJES TEMÁTICOS

- "Internacionalización de empresas paraguayas y aprovechamiento estratégico del acceso a mercados"
- O2 Rol de Agente de Carga "Cómo optimizar las Importaciones y Exportaciones"
- "Escenarios actuales de importación, comercio global con China y EE.UU."
- "IA y Transformación Digital en la Cadena Logística y el Comercio Internacional"

Y para cerrar la jornada...

AFTER OFFICE

Conversaciones, inspiración en un buen ambiente para seguir construyendo oportunidades y potenciar tus conexiones.

Presentado por:









ENTRADAS DISPONIBLES

GS. 198.000!

Precio en puerta
Gs. 330.000

Hasta el 30 de octubre

LA INVERSIÓN INCLUYE:

- Certificado de participación en formato digital.
- Materiales del Foro en formato digital.
- · Cafetería.
- Break/Cena.
- · Acceso al Networking.
- · Acceso al After Office.

MEDIOS DE PAGO:

- Tarjetas de crédito y débito desde nuestro e-commerce.
- Depósito o transferencia bancaria a nombre de: Fundación CEPPROCAL, RUC: 80104008-6, Banco Continental, Cuenta Corriente: N° 01230056692603. Favor enviar una foto del comprobante.
- También puede acercarse a la institución en los siguientes horarios 8:00 a 12:00 y de 13:00 a 18:00, de lunes a viernes.

^{*} Los descuentos no son acumulables con otras promociones.



¡REGÍSTRATE HOY!

SEGUÍ ESTOS PASOS PARA ADQUIRIR TUS ENTRADAS

- Cargá tus datos en el siguiente Formulario de Inscripción. Revisa que los datos sean correctos para recibir los materiales informativos y obtener la certificación.
- 2. ¡Adquirí tus entradas! Ingresá a nuestro e-commerce y comprá tus tickets de manera segura:
 - Entrada para el Foro: Clic aquí para adquirir tu entrada

Si ya tienes una cuenta en el e-commerce inicia sesión para concretar la compra o regístrate ¡Gratis! para finalizar.

3. ¡Asistí al Foro! En el día, presenta en acreditaciones tu factura o el recibo de compra que recibirás del e-commerce en tu correo.

CONSULTAS:

Jéssica Ayala

Ejecutiva Comercial (0986) 136 488 comercial1@ceprocal.org.py

