

# SALES SUMMIT

SALES SUMMIT

SALES SUMMIT



**DESCUBRE EL**  
**PODER DE VENDER**

19 de septiembre | 09:00 a 15:00 hs | Unión Industrial Paraguaya

Av. Santísimo Sacramento 945 c/ Prof. Chávez.



## ¡SE VIENE EL SALES SUMMIT PARAGUAY 2025! *Descubre el poder de vender*

**Prepárate para vivir una experiencia transformadora** en la jornada de entrenamiento comercial más esperada del año.

El Sales Summit Paraguay 2025 reúne a los mejores expertos y coaches del país y la región en un solo lugar, con un objetivo claro: **potenciar cada etapa de tu proceso de ventas** y llevar tu rendimiento al siguiente nivel.

Durante esta cumbre, te sumergirás en un entrenamiento intensivo que abarca desde las habilidades esenciales de comunicación persuasiva y técnicas de negociación de alto impacto, hasta la creación de experiencias memorables para el cliente y el uso estratégico de herramientas tecnológicas de vanguardia.

Ya seas emprendedor, vendedor, líder comercial o profesional del área, aquí descubrirás no solo cómo vender, sino cómo hacerlo con propósito, con método y con resultados.

**Este 2025, no solo aprendas a vender.  
Descubre el verdadero poder de hacerlo.**



## EXPERIENCIAS QUE **TRANSFORMAN**

Conferencias y workshops diseñados para impulsar tus habilidades en ventas, comunicación y negociación. Vive sesiones intensas, prácticas y guiadas por expertos que marcarán un antes y un después en tu forma de vender.

### **Workshop:**

**“VENDER NO ES PARA FLOJOS ”**

El poder de las personas que venden

### **Conferencia:**

**“COMUNICACIÓN PERSUASIVA, GESTIÓN EMOCIONAL Y RESILIENCIA DEL VENDEDOR”**

### **Workshop:**

**“CUSTOMER MAGIC LAB”**

Estrategias reales para impactar, fidelizar y transformar

Y muchas **sorpresas** más...



## NUESTROS COACHES DE ALTO IMPACTO

En esta jornada de formación comercial de alto nivel, contamos con tres referentes que combinan experiencia, conocimiento y pasión por el desarrollo profesional. Su trayectoria será clave para inspirarte, desafiarte y llevar tus habilidades de ventas al siguiente nivel.



### **MSc. Romina Valeria Gómez Cabral**

*Líder Comercial y Especialista en Comunicación*

Máster en Educación, Coach Ontológica y experta en Marketing Digital y Redes Sociales. Entrenada en el método Feuerstein por expertos de Jerusalén, Romina lidera áreas comerciales en empresas como IALSA, Revista Zeta y MC Producciones. Su enfoque integra herramientas de comunicación, coaching y aprendizaje instrumental para potenciar equipos de ventas.



### **Abg. Ada de Jesús Vega Galeano**

*Especialista en Oratoria, Ventas y Formación Profesional*

Abogada y docente universitaria con sólida experiencia en capacitación. experta en oratoria, atención al cliente y habilidades blandas. Su formación en medios, doblaje y comunicación le permite conectar con públicos diversos y transmitir conocimientos de forma clara, impactante y motivadora.



### **Lic. Federico Hernán Rocha**

*Estratega Comercial y Formador de Equipos de Alto Rendimiento*

Licenciado en Marketing con más de 20 años de experiencia en ventas, negociación y desarrollo comercial. Ha liderado equipos en Argentina y Paraguay, fue Director Nacional de Ventas en Grupo Clarín y consultor en más de 45 empresas. Su enfoque combina planificación estratégica, calidad de servicio y entrenamiento integral en habilidades comerciales.



# INVERSIÓN

GS. 450.000

DESCUENTOS POR GRUPO ¡HASTA 30% OFF!

A partir de 3 personas	15%	Gs. 382.500 c/u
A partir de 5 personas	20%	Gs. 360.000 c/u
A partir de 10 personas	30%	Gs. 315.000 c/u

[Regístrate aquí](#)

## LA INVERSIÓN INCLUYE:

- Certificado de participación en formato digital.
- Materiales en formato digital.
- Break/Almuerzo.
- Estacionamiento privado.

## MEDIOS DE PAGO:

- Tarjetas de crédito y débito desde nuestro e-commerce.
- Depósito o transferencia bancaria a nombre de: Fundación CEPROCAL, RUC: 80104008-6, Banco Continental, Cuenta Corriente: N° 01230056692603. Favor enviar una foto del comprobante.
- También puede acercarse a la institución en los siguientes horarios 8:00 a 12:00 y de 13:00 a 18:00, de lunes a viernes.

## CONSULTAS:

**Stephanie Insfrán**

Ejecutiva Comercial

(0986) 270 037

[cursosabiertos@ceprocal.org.py](mailto:cursosabiertos@ceprocal.org.py)

